ed Follow the future

KDO JSME A CO NABÍZÍME?

- Jsme přední IT distributor
- Máme 20ti leté zkušenosti v oblasti informačních technologií
- V portfoliu nabízíme více než 250 značek světových výrobců
- Sledujeme nové trendy v IT a zařazujeme do naší nabídky

Přesvědčte se, že náš přístup Vás posune dál.

www.edsystem.cz

Kontakt: Aleš Svoboda, ředitel obchodního centra, asvoboda@edsystem.cz, +420 597 444 890

Makléř na pojištění pohledávek musí být více Credit Managerem než pojišťovákem

Většina firem se již dostala do situace, ve které musela vymýšlet způsob prevence nedobytných pohledávek. Možností je několik. Na řešení pomocí pojištění pohledávek jsme se zeptali jednatele společnosti INSCOM, pana Ing. Tomáše Jandery.

ROZHOVOR

Proč by se měla firma, resp. její majitel, ředitel nebo Credit Manager při řízení pohledávek rozhodnout pro jejich pojišťování?

Protože pohledávky výrobní nebo obchodní firmy tvoří zpravidla největší část majetku - většinou čtvrtinu až polovinu její bilance. Pojištění nemovitostí nebo aut se považuje za samozřejmost, podobně už to ale začíná být i s pohledávkami, u kterých je navíc rizikovost vyšší.

Co firmě přinese pojištění pohledávek?

Zkvalitnění vnitřních procesů firmy, prověřování odběratelů i bezplatné vymáhání pojištěných pohledávek. Pojišťování je jeden z nejspolehlivějších způsobů jejich ochrany a české firmy tak následují trend ze zahraničí. Také rozšíříte možnost obchodování, zvýšíte kredibilitu vlastní firmy a jako manažer naplňujete péči řádného hospodáře.

Může v takovém případě pomoci makléř?

Ano, více než kde jinde. Nedoporučuji ale majetkového makléře. Pojištění je v názvu tohoto produktu, samotná náplň je však o kreditním riziku. Hledejte tedy specialistu. Ten má zkušenosti nejen s pojištěním pohledávek, ale i se všemi čtyřmi pojišťovnami na trhu (Atradius, Coface, Euler Hermes, Kupeg, pozn. red.).

Mají firmy poptávat specialistu i v případě, že už pojistku mají?

Ano. V průměru posíláme na pojišťovny jednu poptávku za týden. Jde o firmy, které chtějí pohledávky pojistit nově, ale zhruba polovinu tvoří stávající klienti pojišťoven. Ti zjistili, že potřebují skutečného odborníka, který je v každodenním kontaktu s pojišťovnami pohledávek a který jim pomůže zajistit v pojištění pohledávek asi to nejdůležitější, tedy pojistné limity na jejich odběratele. Trh se rovněž mění a jednou za cca tři roky dává smysl si nechat zpracovat výběrové řízení na pojišťovnu.

Proč je nutné výběrové řízení?

Je důležité, protože pokud mám nabídku napřímo od pojišťovny, nemám prvek konkurence v parametrech, ve smluvní textaci, ani v limitech na odběratele. Pokud si nabídku zpracovávám sám, nedokážu objevit všechna úskalí smluvní dokumentace, ani ve větší míře nevidím řešení těchto situací opakovaně v praxi. Pak se stává, že platím za něco, co mi nemusí dávat jistotu krytí. Máme příklady velkých známých firem s mnohamiliardovými obraty, které teprve při auditu smlouvy na pojištění pohledávek zjistí, že to co očekávají, není kryto.

REDAKCE
redaktor.cz@mediaplanet.com

inscom
Pojištění pohledávek

S TĚMI NEJVĚTŠÍMI
S TĚMI NEJLEPŠÍMI
S TĚMI NEJSILNĚJŠÍMI

www.inscom.cz
tel. 271 751 312

Hledáte podnikání s budoucností?
Zkuste reality!

Díky našemu skvělému servisu a férovému jednání máme více jak 99 % spokojených zákazníků. Již 10 let.

10 let RE/MAX v ČR
RE/MAX
RE/MAX prodává nejvíce realit na světě

Děkujeme.
informace@re-max.cz

ISO 17024
RE/MAX
www.re-max.cz